

CURSO:

Aprovisionamiento y stocks: gestión y técnicas

Barcelona: 11 y 12 de diciembre de 2019

Madrid: 2 y 3 de diciembre de 2019

Sevilla: 16 y 17 de octubre de 2019

Valencia: 19 y 20 de noviembre de 2019

PRESENTACIÓN:

El proceso de globalización e internacionalización de mercados exige a las empresas una innovación y creatividad permanentes, que les permitan optimizar y dimensionar todos sus recursos.

OBJETIVOS:

El objetivo de este curso es desarrollar una serie de técnicas sencillas que permitan:

- Reaprovisionamientos eficaces.
- Optimización del stock.
- Conocer la implicación del valor de las existencias en la rentabilidad de la empresa.
- Cuantificar los niveles del inventario.
- Control del stock.

DIRIGIDO A:

- Gestores de stocks.
- Aprovisionadores.
- Responsables de seguimiento de las compras.
- Personas de reciente incorporación a funciones de planificación de materiales, compras, aprovisionamientos, logística, producción.

PROGRAMA:

- El flujo de los materiales.
- Función de los aprovisionamientos.
- Factores que condicionan el aprovisionamiento.
- Objetivos y responsabilidades.
- Centralización ó descentralización.
- Cumplimiento de plazos.

- Funciones de los stocks.
- Rentabilidad económica. Relación con el stock
- Índice de Rotación. Índice de Cobertura. Interpretación y relaciones.
- Análisis ABC (Pareto) de consumos, stocks y cruzado.
- Ejemplos de Índice rotación, cobertura y ABC.
- Técnicas de previsión: medias móviles, regresiones, alisado exponencial.
- Ejemplos de cálculo.
- Almacenamiento: Concepto y necesidad. Funciones.
- Tratamiento de obsoletos y sobrantes.
- Gestión de stocks. The two bin system.
- Costes de tenencia. Costes de carencia.
- Coste total mínimo.
- Lote económico. Fórmula de Wilson. Limitaciones.
- Sistemas de reaprovisionamiento: Punto de pedido, período fijo y ratio crítico.
- Ejemplo de pedido cíclico.
- Factores que incrementan el stock.
- La gestión de stock eficaz.
- Sistemas para minimizar stocks: J.I.T., MRP,...
- ¿Por qué mantener los stocks? Causas y remedios.

PONENTES (según localidad):

D. José Luis Nuño Hernández

Ingeniero Telecomunicaciones. Carrera profesional desarrollada en Direcciones de Supply Chain Management, Consultoría Estratégica, Proyectos Implant y Outsourcing.

D. Santiago Sánchez López de Lerma

Ingeniero Superior Industrial por la Universidad Politécnica de Valencia, Executive MBA of IE Business School y Máster en Gestión de Calidad por la Escuela de Organización Industrial con 20 años de experiencia en la Implantación de Modelos de Excelencia Empresarial y Gestión del Cambio. Fundador y director de DIINTE, con amplia experiencia en la gestión estratégica de compras y el desarrollo de los equipos de compradores en las habilidades y competencias necesarias para afrontar los retos actuales.



D. Guillem Gibert González

Ingeniero Industrial, Executive MBA por ESADE, Experto en Dirección de Compras por AERCE, Especialista en Supply Chain Management por la UOC. En la actualidad, es Jefe de Organización y Proyectos de Compras en Serunion. Cuenta una amplia experiencia en la consultoría de negocio y tecnológica para las áreas de Compras y Supply Chain y como comprador de servicios de consultoría.

HORARIO DE LAS CLASES:

9:30h. Inicio sesión mañana.
11:15h. Pausa. Café.
13:30h. Almuerzo de trabajo.
15:00h. Inicio sesión tarde.
18:00h. Final sesión.

LUGAR DE CELEBRACIÓN:

Barcelona: AULA AERCE. Universitat Pompeu Fabra, C/Balmes nº132-134, 08008, Barcelona

Bilbao: Cámara de Comercio de Bilbao. Recalde Zumarkalea, 50, 48008 Bilbao

Madrid: AULA AERCE C/La Salle nº10 28023, Madrid

Sevilla: “Lugar pendiente de determinar “

Valencia: Escuela de Negocios Lluís Vives - Cámara de Valencia. C/ Benjamin Franklin, 8 Parque Tecnológico, 46980 Paterna (Valencia)

CONDICIONES DE INSCRIPCIÓN:

- No Asociados: 950€ + IVA

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Beca del 35% para asociados de AERCE en situación de desempleo.
- Beca del 15% para asociados personales y empresas PYME que facturan menos de 15 millones de euros al año.
- Beca del 10% para empresas PYME que facturan entre 15 y 50 millones de euros al año.
- Resto de asociados de AERCE: 5% de descuento

- **Descuento por inscripción anticipada:** descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- El precio incluye la documentación, coffee por las mañanas y almuerzos de trabajo.

-Cancelación: para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna. Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa.

AERCE se reserva el derecho de modificar o anular la fecha del curso. AERCE no se hace responsable de los gastos incurridos en desplazamiento y alojamiento contratados por el asistente.

BONIFICABLE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTÍNUA.

AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

RESERVAS:

- Tel: 93 453 2580
- E-mail: formacion@aerce.org
- A través de www.aerce.org