

# Curso On-line: Compra de Bienes de equipo, Proyectos y Mantenimiento

Del 10 de mayo al 6 de junio de 2021

## Objetivos:

- Conocer las peculiaridades de la compra de bienes de equipo.
- Determinar la elección de un bien de equipo y estudiar la posibilidad de adquirir bienes de equipo usados.
- Determinar si es necesario comprar o alquilar un bien de equipo y conocer el renting como opción para la adquisición de bienes de equipo.
- Adquirir un conocimiento de los métodos financieros (VAN, TIR, Payback) para identificar la viabilidad de una inversión.
- Conocer las peculiaridades y dificultades de la compra de proyectos y entrar en las particularidades que tienen la compra de proyectos de construcción y obras.
- Estudiar las partidas de Mantenimiento y repuestos (MRO): Correctivo, Preventivo y Evolutivo, así como las diferentes maneras de gestionarlo desde las compras.
- En resumen, adquirir un conocimiento de cómo gestionar, desde un punto de vista de la compra, las inversiones (CAPEX) y las partidas de gasto (OPEX) asociadas a las inversiones.

## Programa:

- 1. La compra de bienes de equipo:**
  - a. Peculiaridades de los bienes de equipo.
  - b. Proceso de compra de los bienes de equipo.
  - c. La elección de un bien de equipo.
- 2. Compra de equipos usados:**
  - a. Peculiaridades de los equipos usados
  - b. Causas para decidir la compra de equipos usados.
  - c. Niveles de garantía posibles.
  - d. Otras precauciones.
- 3. Análisis económico y financiero en la compra de bienes de equipos:**
  - a. Coste del ciclo de vida del bien de equipo.
  - b. Análisis del período de retorno ("payback")
  - c. Análisis de la tasa ajustada (o interna) de retorno (TIR):
  - d. Período de retorno y TIR.
  - e. Aspectos a resaltar.
  - f. Ejemplo de análisis de rentabilidad de bienes de equipo.
- 4. Alquiler de bienes de equipo:**
  - a. Razones para alquilar o comprar.
  - b. Leasing o arrendamiento financiero.
  - c. El renting.
  - d. Recomendaciones finales sobre el alquiler de bienes de equipo.

5. **Compra de proyectos:**
  - a. Dirección, planificación y control de proyectos.
  - b. Contratos de compra de proyectos.
  - c. Contratos de obras y construcción.
6. **Compra de mantenimiento:**
  - a. Peculiaridades del mantenimiento.
  - b. Proceso de compra del mantenimiento.

### Duración:

El curso se realiza a lo largo de **4 semanas**. Requiere una dedicación estimada por parte del alumno de **20 horas**.

### Profesorado:

#### D. Luis Vega Serrano

Economista y Executive MBA por el IE. Socio del Área de Sourcing de Optimice. Inició su andadura profesional en las multinacionales TRW, Valeo y Telefónica para, posteriormente, incorporarse a las empresas que han liderado el software y la consultoría para compras, habiendo formado parte de los equipos directivos de Portum, Fullstep e Isoco.

### Metodología:

- La formación se realiza en el campus virtual de AERCE, en donde los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos con **ATENCIÓN DOCENTE CONSTANTE Y PERSONALIZADA**.
- **EI PROFESORADO OFRECE ORIENTACIÓN, GUÍA Y APOYO** constante para facilitar el proceso de aprendizaje.
- A lo largo del curso desarrollan **ACTIVIDADES y CASOS PRÁCTICOS**, que facilitan el proceso de formación. El modelo de aprendizaje se estructura en torno a una **EVALUACIÓN CONTINUA**, como fórmula para adquirir progresivamente los conocimientos.
- Se realiza además **tres SESIONES WEBINAR ON-LINE EN DIRECTO \***, de una hora de duración cada una, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.

**Webinars previstas los días 11 y 25 de mayo y 1 de junio de 12.00 a 13.00 horas**

### Condiciones de inscripción:

- No Asociados: 950€ + IVA
- **Descuentos para asociados de AERCE:**
  - Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
  - Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
  - Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
  - Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)



- **Descuento por inscripción anticipada:** descuento del 5% en aquellas inscripciones recibidas y abonadas con una antelación mínima de un mes respecto al inicio del curso.

- Este curso tiene plazas limitadas.

- **Cancelación:** para tener derecho al reintegro total del importe desembolsado de la inscripción al Curso, se debe comunicar a AERCE como mínimo 10 días laborables antes del inicio del mismo. Si se comunica la no asistencia al curso entre los 10 y 2 días laborables antes del inicio del mismo, se penaliza con el 50% del importe desembolsado. Si se comunica la no asistencia a la actividad 2 días laborables antes de la fecha de inicio del curso, tendrá una penalización del 100% del importe desembolsado. Las cancelaciones una vez iniciada la actividad, no tendrá derecho a devolución alguna. Se admite la sustitución de la persona inscrita por otra de la misma empresa. AERCE se reserva el derecho de modificar o anular la fecha del curso.

### RESERVAS:

- Tel: 934 532 580

- E-mail: [formacion@aerce.org](mailto:formacion@aerce.org)

- A través de [www.aerce.org](http://www.aerce.org)