

Curso de autoformación online:

Fundamentos de Compras para Pymes y autónomos

PRESENTACIÓN:

La función de Compras es, cada vez más, un área crítica para la competitividad y rentabilidad de todas las empresas. Hay que tener en cuenta que las empresas destinan, de media, dos terceras partes de sus ingresos en comprar materiales, artículos y servicios del exterior y que las capacidades de los proveedores estratégicos son una clave para la caracterización y diferenciación en el mercado. Este curso enfocado específicamente para las empresas pymes y autónomos, tiene como objetivo proporcionar las competencias, conocimiento y habilidades básicas en la función de Compras.

CONTENIDO:

1. Función, Proceso y Departamento.

- Función de Compras.
- Función de Aprovisionamiento.

2. Objetivos de la Función de Compras y Aprovisionamiento:

- Objetivos de Compras y Aprovisionamientos
- Políticas de Compras y Aprovisionamientos

3. Evaluación y preselección de proveedores:

- Capacidad y motivación del proveedor.
- Modelo Perceptivo del proveedor.
- Tipos de actitudes del proveedor.
- Indicativo global de motivación.
- Metodología para la evaluación previa de proveedores.
- Metodología multicriterio AHP.
- Resultado de la evaluación.
- Decisión de elección.
- Cuestionario evaluación previa.

4. Evaluación y selección de ofertas:

- Métodos de valoración.
- Análisis de las ofertas.
- Costes totales de adquisición (TCO) "Total Cost of Ownership".

- Precios idénticos en las ofertas
- Negociación
- Cuantificación de los elementos
- Valoración de los factores
- Selección del proveedor

5. Principios de la negociación:

- Necesidades o deseos
- Análisis de las casuísticas que implican o no llevar a cabo una negociación
- Fijación de Objetivos

METODOLOGÍA:

Los cursos se imparten a través del aula virtual de AERCE, <http://aula.aerce.org>.

Disponen de un mes para realizar la píldora desde su alta en la plataforma.

DURACIÓN: 30 horas lectivas. Los alumnos disponen de un mes para realizar el curso desde su alta en la plataforma.

PRECIO: 600 € + IVA.

- Descuentos para asociados de AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

MÁS INFORMACIÓN Y RESERVAS:

Raquel Noguera: 93 453 25 80;
(formacion@aerce.org)