



Master Executive en Dirección de Compras

| 2020/21 |



Con acceso a titulación Universitaria de:

LASALLE
internationalgraduateschool

Master Executive en Dirección de Compras

Una carrera en Compras, paso a paso:

La **Escuela de Compras de AERCE** posibilita una capacitación completa e integral a lo largo de toda la carrera profesional del Comprador.

La formación más completa de la Escuela está concebida en tres ciclos complementarios, que conforman un programa integral equivalente a un Master universitario. Se contemplan tres niveles de formación: **Curso de Experto en Compras**, **Curso de Gestión Avanzada de Compras** y **Curso de Dirección de Compras**, que se complementan para dotar al profesional paulatinamente de herramientas para un desempeño de 360° en su día a día. **Al mismo tiempo, los tres programas se pueden seguir independientemente, en función de la formación previa y experiencia del Comprador.**



Presentación:

Dos terceras partes de los ingresos de las empresas se destinan, de media, a la adquisición de artículos, materiales y servicios externos, y junto con las capacidades de los proveedores estratégicos, son factores clave para su diferenciación en el mercado.

La Dirección de Compras se enfrenta a un escenario cada día más complejo y con mayores riesgos, que demanda profesionales mejor preparados.

El objetivo del Master Executive en Dirección de Compras es proporcionar habilidades y conocimiento, para afrontar con éxito estos nuevos retos y tendencias, en un entorno cada vez más competitivo.

Universidad “a la carta”:

El Centro Superior de Estudios Universitarios La Salle certifica los módulos formativos de AERCE, más de 4.000 horas de formación, de manera que se ofrece la formación con la posibilidad de obtener una titulación universitaria, pudiéndose configurar el itinerario formativo que mejor se adapte a las necesidades del profesional y de la empresa.

AERCE y el Centro Superior de Estudios Universitarios La Salle han lanzado esta modalidad de formación universitaria totalmente novedosa en la que los alumnos y las empresas, tendrán la posibilidad de acceder a títulos de Experto Universitario, Especialista Universitario o Máster por el Centro Superior de Estudios Universitarios La Salle, configurándose su propio título.

Metodología:

La metodología empleada, basada en una **formación on-line y presencial** con marcado énfasis interactivo, es eminentemente práctica y participativa.

La **metodología de formación** propuesta por AERCE permite **alinear el aprendizaje al entorno de trabajo** y el **intercambio de experiencias y conocimiento**. Combina una evaluación continua, el desarrollo actividades a lo largo del curso y la presentación por parte de los alumnos de un proyecto final, para verificar su capacidad para la implantación de cualquiera de las técnicas o herramientas utilizadas.



Estudia cuando quieras y donde quieras



Soporte docente constante y personalizado



Evaluación continua, actividades y trabajos a lo largo del curso



Puesta en común, profundizando en lo aprendido

Duración:

El Máster completo tiene una duración mínima de 2 años académicos, con un total de 60 ECTS, y el calendario de formación puede adaptarse según las necesidades particulares de cada alumno.

Contenidos:

CURSO EXPERTO EN COMPRAS		CURSO DIRECCIÓN DE COMPRAS
<p>La formación necesaria para asegurar el conocimiento de la función de Compras: procesos de Compras, gestión de proveedores, gestión de contratos, la unidad de Compras en la empresa.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Módulo 1: La función de Compras y Aprovisionamiento. • Módulo 2: Definición y planificación de la Compra. • Módulo 3: Identificación, Evaluación y Selección de proveedores • Módulo 4: Roles y relaciones del proceso de Compras y Aprovisionamiento. • Módulo 5: Compras en diferentes industrias y sectores. • Módulo 6: Marco legal de los contratos de compra. • Módulo 7: Gestión de almacenes, stocks y logística. • Módulo 8: Procesos y procedimientos de compras. 	<p>CURSO GESTIÓN AVANZADA DE COMPRAS</p> <p>La formación necesaria para asegurar los conceptos de excelencia y calidad de la función de Compras.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Módulo 1: La gestión de la Calidad en Compras. • Módulo 2: Gestión de la información en Compras. • Módulo 3: GlobalSourcing. • Módulo 4: El proceso de negociación en Compras. • Módulo 5: Herramientas psicológicas de la negociación en Compras. • Módulo 6: Gestión de riesgos en Compras. • Módulo 7: Control y mejora continua en Compras. • Módulo 8: Compras y Responsabilidad Social. • Módulo 9: Fundamentos de la Norma de Compras - Caso práctico. 	<p>La formación estratégica necesaria para liderar la función de Compras.</p> <ul style="list-style-type: none"> • Módulo 1: Gestión estratégica de Compras. • Módulo 2: Gestión financiera de la Dirección de Compras. • Módulo 3: Dirección y liderazgo de la función de Compras. • Módulo 4: Gestión de proyectos y Lean para Compradores. • Módulo 5: Category Management. • Módulo 6: Supplier Relationship Management (SRM). • Módulo 7: Performance y auditoría de Compras. • Módulo 8: Gestión de la Cadena de Suministro & Category Management.

Experto Universitario
AERCE - La Salle
(20 Ects)

**NIVEL
EXPERTO**

Experto Universitario
AERCE - La Salle
(20 Ects)

**NIVEL
MANAGER**

Experto Universitario
AERCE - La Salle
(20 Ects)

**NIVEL
LÍDER**

Master Executive en Dirección de Compras AERCE - La Salle (60 Ects)



IMPORTE DEL PROGRAMA:

13.860 €

Tasas universitarias: 20% matrícula.

IVA 21% no incluido.

DESCUENTOS PARA ASOCIADOS DE AERCE:

- Asociados personales en situación de desempleo: Beca del 35%.
- Asociados personales en activo y empresas PYME que facturan menos de 15M€: Beca del 25% para asociados del plan vigente de cuotas (15% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas PYME que facturan entre 15M€ y 50M€: Beca del 15% para asociados del plan vigente de cuotas (10% para asociados del plan anterior).
- Asociados empresas que facturan más de 50M€: Beca del 10% para asociados del plan vigente de cuotas (5% para asociados del plan anterior).

(Nota: El plan vigente de cuotas de asociados de AERCE se aplica desde fecha 1-1-2017)

INFORMACIÓN Y RESERVAS:

Teléfono: 934 532 580

Email: formacion@aerce.org

A través de la web: www.aerce.org





BARCELONA

Rambla de Catalunya nº 120. 1º, 1ª
08008 Barcelona
Teléfono: 93 453 25 80

MADRID

Paseo de la Castellana nº 121. 7ºD
28046 Madrid
Teléfono: 91 476 01 44

formacion@aerce.org

www.aerce.org