



Curso On-line: Compras en diferentes Industrias y Sectores

Objetivos:

El curso tiene como objetivo tratar de revisar las peculiaridades de una serie de compras que por ser especiales tiene algunos aspectos extras a tener en cuenta.

Programa:

1. Tipos de compra por sectores.

- Sector primario
- Sector secundario
- Sector terciario

2. La compra de bienes de equipo.

- Características.
- Las especificaciones.
- El proceso de Compra.
- Alquiler de bienes de equipo

3. La Compra de MRO.

- Externalización del servicio de mantenimiento
- Modelo integrado de outsourcing

4. La Compra de transporte.

- El transporte en la gestión de la empresa
- El contrato de transporte.
- Documentos de transporte.
- Seguros y cobertura de riesgos

- Embalajes y contenedores

5. La Compra de Servicios.

- La Compra de los servicios en la empresa
- SLA (Service Level Agreement)
- El proceso de la Compra de servicios.
- Ejemplos de Compra de servicios

6. Compra de artículos comerciales.

- Empresas comerciales
- Compras para reventa por empresas industriales
- Función de compra y aprovisionamiento en las empresas comerciales

7. La Compra en el sector público.

- Ley de contratos de las Administraciones Públicas.
- Capacidad y solvencia del empresario.
- Otras características de la compra en el sector Público

Duración:

45 horas de dedicación por parte del alumno. Se dispone de cuatro semanas para realizar el curso desde su inicio.



Profesorado:

D. Albert Blasco Contreras. Licenciado en Administración y Dirección de Empresas, y Diplomado en Ciencias Empresariales por la Universidad de Barcelona. Actualmente Jefe de Contratación y Gestión de la Energía en Transports Metropolitans de Barcelona. Miembro del Consejo Consultivo de Electricidad de la Comisión Nacional de Mercados y Competencia.

Metodología:

- El curso se realiza con una **metodología totalmente on-line** a través del campus virtual de AERCE, en el que los participantes del curso disponen de una serie de herramientas de comunicación, recursos y contenidos interactivos y se ofrece **atención docente constante y personalizada**.
- El **profesorado ofrece orientación, guía y apoyo** constante para facilitar la transmisión de información a los alumnos, desde la aportación de contenidos relevantes hasta la dinamización del proceso de aprendizaje.
- A lo largo del Curso se desarrollan **actividades, casos prácticos y pruebas de evaluación**, que facilitan el proceso de formación. Se realiza además una **sesión On-line en directo**, individualizada con el docente, para la puesta en común de los principales aspectos del programa.



Estudia cuando quieras y donde quieras



Soporte docente constante y personalizado



Evaluación continua, actividades y trabajos a lo largo del curso



Puesta en común, profundizando en lo aprendido

Condiciones de inscripción:

- No Asociados: 1.265€ + IVA

- **Descuentos para asociados de AERCE:**

- Beca del 35% para asociados de AERCE en situación de desempleo.
- Beca del 15% para asociados personales y empresas PYME que facturan menos de 15 millones de euros al año.
- Beca del 10% para empresas PYME que facturan entre 15 y 50 millones de euros al año.
- Resto de asociados de AERCE: 5% de descuento

BONIFICABLE A TRAVÉS DEL SISTEMA DE FINANCIACIÓN DE LA FORMACIÓN CONTÍNUA. AERCE no realiza los trámites para gestionar la bonificación.

Reservas:

- Teléfono: 934 532 580
- E-mail: formacion@aerce.org
- A través de www.aerce.org